ГОЛОСОВОЙ ТРЕНАЖЕР: НАШИ ИССЛЕДОВАНИЯ И ПРАКТИКА

CC Week - 2023





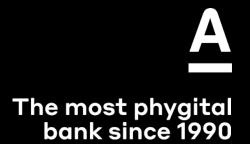
Ирина Ватуева

Начальник управления проф. развития персонала

Анастасия Бажанова

Product Owner обучения

Сервис Альфы — это восемь контактных центров





55+ миллионов обращений в КЦ

тысячи операторов

24/7
часы работы контактного центра

50% обращений обрабатывает робот





Голос и чат используем как минимум на 2-х площадках для диверсификации рисков

Гипотезы и исследование рынка



The most phygital bank since 1990





Расширение инструментария обучения сотрудников контактного центра



Улучшение качества обучения за счет более мобильного погружения в контент



Дополнительная прокачка навыка продаж сотрудников

В связи с повышенной нагрузкой и нехваткой сотрудников в КЦ, проведение обучения крайне затруднительно.

Обучение на тренажере позволит сотрудникам мобильно тренироваться в любом месте и в любое время, что позитивно повлияет на показатели эффективности их работы.

Эффективность в фокусе

какие требования для MVP тренажера мы предъявили

A

The most phygital bank since 1990



К системе предъявляются следующие требования:

- у системы должно быть мобильное приложение или web, который работает со смартфона
- возможность интеграции с платформой внутри контура банка
- выгрузка отчетов/статистики: количество активности пользователя, успех его активности, привязка к данным пользователя (выгрузка по разным кластерам ФИО, группа, направление и т.п.)
- распознавание речи и текста, анализ на корректность
- анализ качества коммуникации ИИ по разным категориям: скорость речи, корректность ответа, наличие/отсутствие речевых маркеров (конфликтогены, слова-паразиты и т.п.), эмоциональная окраска
- формирование системой предложений по развитию западающих зон сотрудника
- наличие пространства сотрудника/руководителя с доступом к результатам, рекомендациям и записям
- система должна иметь возможность дообучения
- вариативность системы: система должна анализировать ответы сотрудника с учетом возможных синонимов (например,
 «карта/карточка/карточный контракт» должно восприниматься как верный ответ. Другой пример: «кот, кошка, кошечка» тоже
 верный ответ вне зависимости от того, как сотрудник назовет)
- круглосуточная техподдержка
- рейтинг участников, элементы геймификации
- возможность объединения участников в группы
- возможность включения скриншотов/картинок в сценарии для имитации рабочей среды звонок + программное обеспечение
- вариативность озвучивания (разные голоса и обстановка) и реакция на ответы сотрудника (например, клиент может проявлять негатив, если сотрудник допустил 2-3 ошибки)
- наличие вариантов голосового тренажера и тренажера для чата. Как преимущество видеоформаты



Повышение КРІ сотрудника (продажи, оценка контроля качества, VOC, AHT и т.д.)



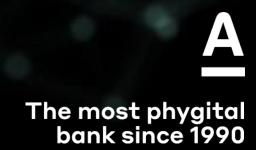
Сокращение периода адаптации, ускорение выхода на таргетные значения KPI

Смотрим только готовое решение





Результаты и барьеры в пилотном проекте





- ✓ рост выполнения плана продаж +3,7% у пилотной группы относительно контрольной
- ✓ снижение среднего времени переговоров (АНТ): было 400 сек стало 390 сек
- ✓ снижение качества переговоров сотрудников пилотных групп отсутствует
- ✓ рост VOC (голос клиента): было 4.6 стало **4.8**

Пилотная и контрольная группы были дополнительно поделены на 4 категории в зависимости от результатов работы до пилота

Гипотеза по действующим сотрудникам подтверждена – есть влияние на антиТОП сотрудников



Технические проблемы связанные с мобильным приложением. Отсутствие версии для ряда устройств.

Технические багги и сбои в работе.

Отсутствие интуитивно понятного интерфейса («юзерфрендли»)



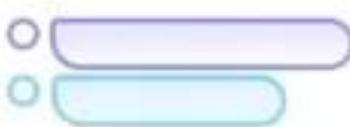
Привет, Горничаров Никита Дмитриевич

В учении нельзя останавливаться 🐵 —

У вас осталось 199810 прохождений

Name and Address of the Owner, where

PEDAKTOP



Редактор уроков

Создавайте диапоговые симупяций с помощью простого интерфейса в визуальном редакторе. CHARRESTRUM

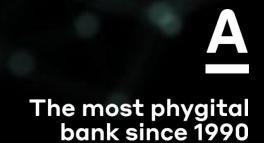


Пройти урок

Попробуйте себя в роли обучаемого и пройдите созданный вами урок.

Сюнь-цаы

Результаты и барьеры в пилотном проекте



- ✓ снижение среднего времени переговоров (АНТ): было 340 сек стало 291 сек (-48,8 сек)
- ✓ снижение качества переговоров сотрудников пилотных групп отсутствует
- ✓ рост VOC (голос клиента): было 4.4 стало 4.58 (+0,18)



Симуляция Dailo – это дистанционный курс, который не имитирует живой диалог с клиентом.

Выводы и дальнейшие шаги

he most phygito



- ✓ гипотезы по влиянию на эффективность «середнячков» и «антиТОПа» подтверждены
- ✓ для действующего («зрелого» персонала) приоритетна применимость для отработки точечных зон
- ✓ анализ качества коммуникаций нейросетями, как и обучаемость самих тренажеров значительно расширяет возможности использования
- ✓ преоритизировать при поиске и оценке партнера наличие качественных дашбордов и аналитики (встроенные конструкторы отчетов)
- ✓ необходим постоянный конкурентный анализ рынка

Мобильная версия голосовых и текстовых тренажеров приоритетная для сотрудников КЦ

Современный интуитивный интерфейс – must-have





Задайте нам вопросы



