

Yandex SpeechSense: инсайты из коробки, смыслы из диалогов

Игорь Верещака, менеджер проектов SpeechSense, Yandex Cloud

Что хочет клиент?



SpeechSense: что умеет?

Распознавать речь и определять эмоции



Выявлять смыслы и факты/итоги в диалогах, извлекать сущности



Находить в диалогах любые тематики, выделять краткое содержание диалога, кластеризировать обращения



Автоматизировать оценку



Работать с аудиои текстовыми диалогами



Создавать офлайнаналитику



Упростили вход в продукт

Более 50 готовых коннекторов с самыми популярными виртуальными АТС и чат-платформами

Отдельные коннекторы к Битрикс24 и amoCRM

Возможность подтягивать информацию по лидам и сделкам, а также другие полезные данные



Работа с моноканальными записями

Автоматически определяются спикеры

Можно разделять длинные записи на конкретные диалоги

Есть готовые коннекторы с бейджами



Как решили закрывать потребность клиента

Готовые коннекторы

AmoCRM

Битрикс24

Виртуальные АТС

Чат-платформы



GenAl

Смысловые Pro-теги

Ассистенты

Базы знаний

Нейроаналитик



Интеграция с другими сервисами

ВІ для построения гибкой отчётности



Расширение каналов

Стереозвонки

Офлайн-коммуникации

Чаты



Открытый АРІ

Даёт возможность:

- забирать саммари
- создавать триггеры
- автоопределять темы
- извлекать иные сущности из диалога, автозаполнять CRM
- строить аналитику в своём ВІ
- формировать рекомендации для сотрудников





Смысловые Pro-теги Preview

Использование LLM-классификации Обработка сложных запросов с несколькими условиями



Проект: Входящая выборка

Период: 10.10.2025 - 16.10.2025 × + 5 Сбросить

Оператор в диалоге рассказывает про акции, например, использует фразы действуют акции можно рассмотреть по акции выгодное предложение скидка система лояльности би ай клаб космическая расск 4848 диалогов 💿

Тестирование тега



Тестирование типа Рго доступно в ограниченном режиме. На первом этапе в поисковую выборку попадает не более 1000 случайных диалогов с разной вероятностью (высокой, средней, низкой). Чем выше вероятность, тем больше найденный диалог соответствует поисковому запросу. Найденные диалоги ранжируются с учетом вероятности. На втором этапе отбираются первые десять диалогов с высокой вероятностью. Для этих диалогов запускается Рго-модель. После тестирования вы получаете оценку применимости для тега. Чтобы протестировать следующие десять диалогов, нажмите кнопку Показать ещё.

Проект: Входящая выборка

Период: 10.10.2025 - 16.10.2025 × + 5 Сбросить

Найдено 500 диалогов



Клиент ID	Клиент	Оператор id	Оператор	Дата начала	Длительность диалога ③	ticket_id	Язык	manager	63
E7079109190				16.10.2025 11:56:32	08:30	ticket_20251016_111209	ru-ru	Система Ѕре	•••
Клиент интересовался акцией и скидками, которые рекламировались в Instagram. Оператор предоставил информацию о скидках до 25% на определённые квартиры в ЖК а также подробно рассказал об условиях программы рассрочки включая размер первоначального взноса, срок кредитования и особенности оплаты траншами. Также была затронута тема оформления договора долевого участия в ЖК								ег будет приме	енен
				11.10.2025 11:51:48					



Проект: Входящая выборка

Период: 10.10.2025 - 16.10.2025 Х + 5 Сбросить

Отвечай да если по итогу диалога клиент согласился приехать в офис или на площадку и назначена конкретная дата встречи, так же отвечай да если клиент согласен дистанционно посмотреть квартиру. О 4848 диалогов ③

Тестирование тега



Тестирование типа Рго доступно в ограниченном режиме. На первом этапе в поисковую выборку попадает не более 1000 случайных диалогов с разной вероятностью (высокой, средней, низкой). Чем выше вероятность, тем больше найденный диалог соответствует поисковому запросу. Найденные диалоги ранжируются с учетом вероятности. На втором этапе отбираются первые десять диалогов с высокой вероятностью. Для этих диалогов запускается Рго-модель. После тестирования вы получаете оценку применимости для тега. Чтобы протестировать следующие десять диалогов, нажмите кнопку Показать ещё.

Проект: Входящая выборка

Период: 10.10.2025 - 16.10.2025 X + 5 Сбросить

Найдено 500 диалогов

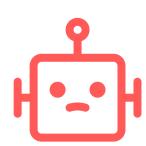


	Клиент ID	Клиент	Оператор id	Оператор	Дата начала	Длительность диалога ③	ticket_id	Язык	manage	(6)
¥.					15.10.2025 18:50:16	01:54	ticket_20251015_180300	ru-ru	Систем	•••
Клиент позвонил в компанию, чтобы узнать режим работы отдела продаж и выразить интерес к ипотеке. Оператор сообщил, что отдел работает до 8 часов, и предложил клиенту прийти для получения более подробной информации. Клиент сказал, что планирует прийти примерно через час. Оператор передал информацию менеджеру и договорился ожидать клиента.							✓ Тег будет применен			
K					15.10.2025 18:45:16	03:07	ticket_20251015_175613	ru-ru	Систем	***
Клиент позвонил, чтобы узнать время работы отдела продаж и уточнить, можно ли прийти для просмотра квартир без предварительной записи. Оператор сообщил, что отдел продаж работает до 20:00 и можно прийти без записи, но желательно записаться заранее. Клиент сообщил, что рассматривает покупку двух- или трёхкомнатной квартиры и планирует использовать ипотеку. Оператор проверил доступность записи и сообщил, что в 19:00 можно прийти, время ожидания будет минимальным. В итоге клиент был записан на 19:00.							✓ Тег будет применен			
V					12.10.2025 16:57:30	04:04	ticket_20251012_161715	ru-ru	Систем	•••

Клиент интересуется покупкой квартиры в жилом комплексе. Он спрашивает об площади квартир, цене, дате сдачи объекта и возможности получения скидки. Оператор предоставляет необходимую информацию и записывает клиента на посещение отдела продаж на следующий день.

✓ Тег будет применен

Всё ещё мало



Отвечает только: да/нет

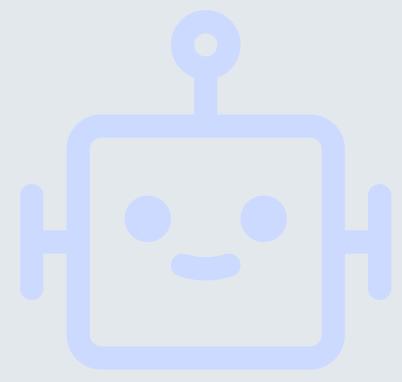


Мы хотим получать больше информации

Ассистенты

Один инструмент — десятки сценариев

Preview



Типовые сценарии

Использование LLM для работы



Замер отдельных метрик (NPS, CSI и др.) с высокой точностью



Выделение сущности (NER)



Обратная связь по диалогу



Бизнес-сценарии

Рекомендации используются для повышения качества работы сотрудников



Автоматическая оценка CSI по всем диалогам

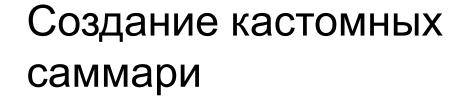


Использование дополнительных сущностей в аналитике и стратегиях

Создание кастомных



Более глубокая аналитика диалогов





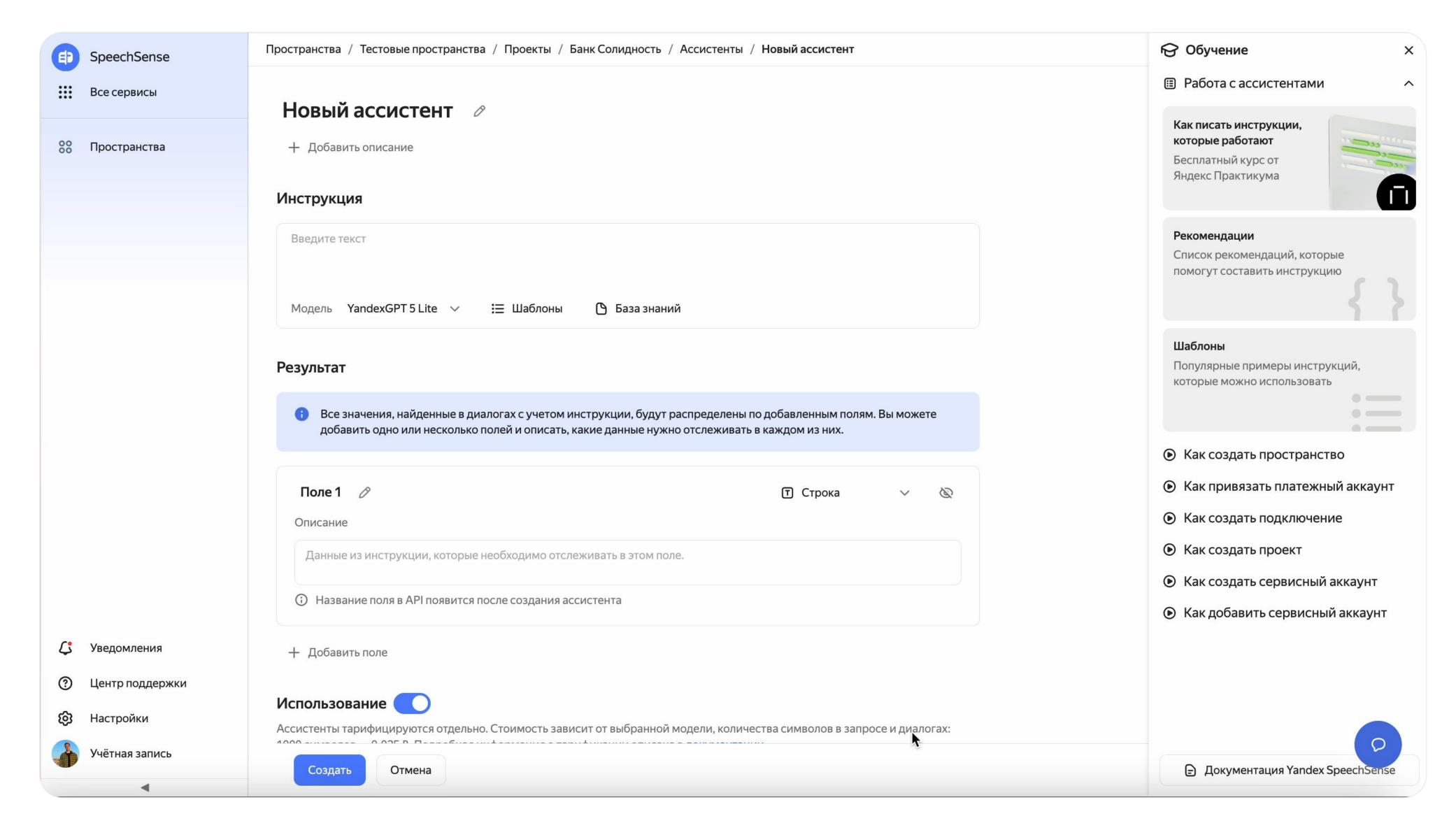
тематизаций







Как функционирует ассистент



Всё ещё мало



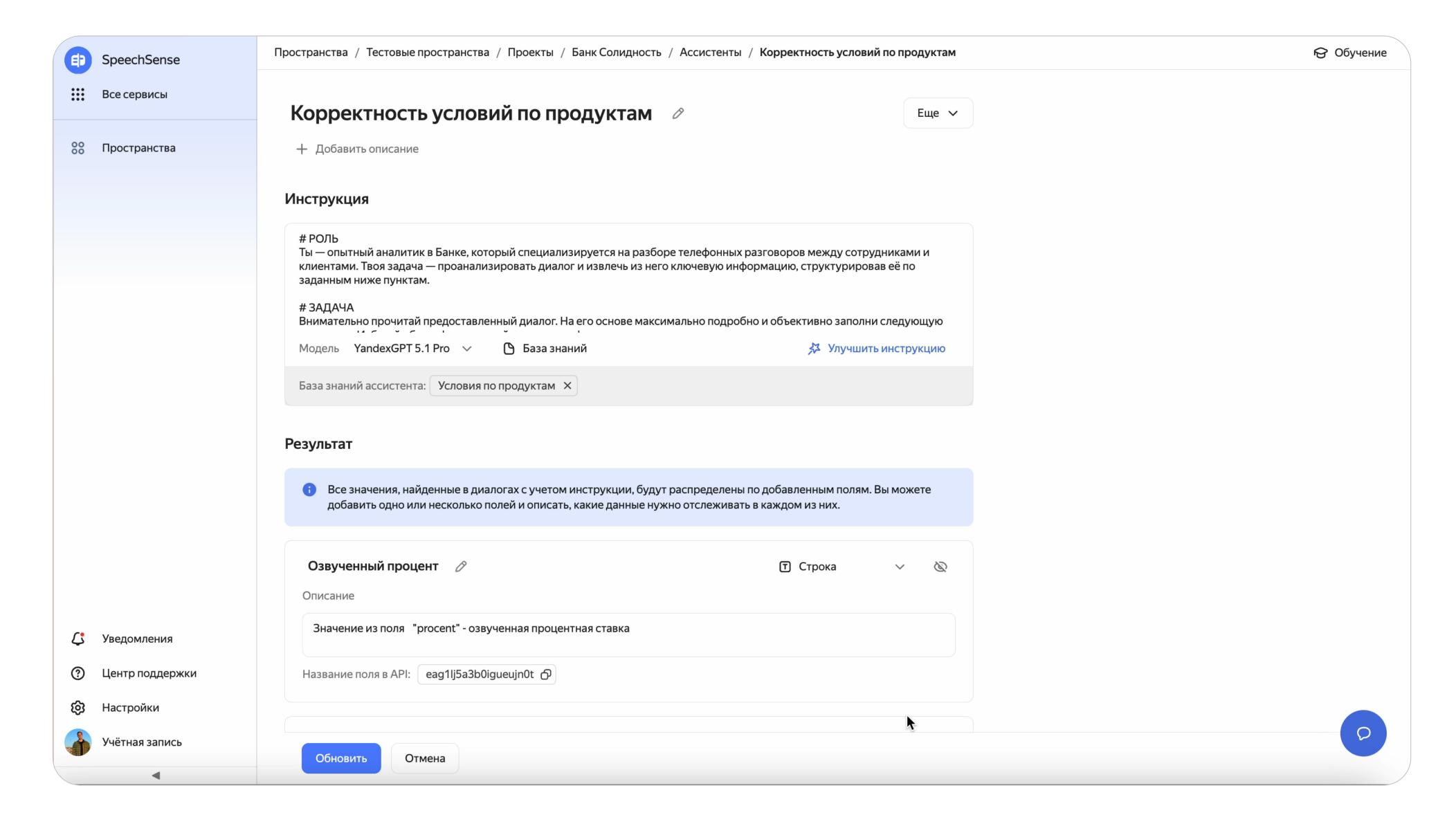
Не все кейсы возможно закрыть, нужно писать большой промт



Хотим грузить тарифы, скрипты и делать промты проще

Базы знаний и работа Аl-ассистента по ним

Магия работы с базами знаний



Что можно сделать

Просто вставить скрипт и попросить оценить по чек-листу с условиями



Проверять корректность консультации по тарифам



Задавать более сложные правила



Сегментировать по правилам из файла



Расширенный ассистент

Объяснение вероятности продажи

Клиент выбрал конкретное время для визита и подтвердил запись

Следующий шаг

Отправить клиенту SMS-сообщение с подтверждением записи и напоминанием о необходимых документах

Итог разговора

Клиент записался на приём к стоматологу на завтра

Факты

{'about_animal': 'Животное: кошка, кличка: Бетти, возраст: 6 лет, пол: женский, порода: не указана, стерилизована: нет', 'about_situation': 'Запись на приём к стоматологу, время: 15:00, дата: завтра'}

Потребность

Получить квалифицированную стоматологическую помощь для питомца

Услуга

Приём у стоматолога

Рекомендации

Предложить дополнительные услуги по уходу за полостью рта животного при подтверждении записи

Вероятность продажи

100

- Расширенный ассистент
 - т Объяснение вероятности продажи
 - Т Следующий шаг
 - Т Итог разговора
 - T Факты
 - **Т** Потребность
 - T Услуга
 - **Т** Рекомендации
 - # Вероятность продажи

Ассистенты 1

Факты

∨ Расширенный ассистент 8

Объяснение веро... Клиент не принял решения в ходе разговора, но остался заинтересован и не отказался от услуги

Ожидать звонка от клиента, возможно, предложить запись на ближайшие даты через SMS или email Следующий шаг

Итог разговора Клиент интересовался возможностью проведения УЗИ для кошки, узнал даты приёма врача и сказал, что подумает

about_animal: кошка; about_situation: клиент хочет привезти кошку на УЗИ, но врач будет на приёме только 29-го и 30-го числа

Потребность Получить услугу УЗИ для кошки

УЗИ для кошки Услуга

Предложить клиенту запись на ближайшие доступные даты, чтобы подтолкнуть к быстрому решению Рекомендации

Вероятность прод... 50

∨ Тренинг_3 ассистент 4

Рефлексия нет, в диалоге не содержится информации о том, приглашает ли тренер группу к размышлению

нет, в диалоге не содержится информации об отсылках тренера к тому, что уже рассказывал ранее Возврат к идее

нет, в диалоге не содержится информации о том, уточняет ли тренер у аудитории, насколько им легко воспринимать материал или всё ли они понимают Адаптация

Акцент на ключев... да, тренер делает акценты на важном, например, просит обращать внимание на определённые моменты

✓ Тренинг_2 ассистент 5

Скорость речи

150

Структура да, в диалоге присутствует структура: вступление, основная часть и заключение

Слова паразиты

нет

0

Паузы

Интерактивность да, тренер вовлекает студентов в обсуждение, задавая открытые вопросы, например: «Какие плюсы и минусы у монолитной технологии строительства?»,

«Как вы понимаете операционный контроль?», «Что такое треска тесто?», «Какие предложения по улучшению работы у вас есть?»

∨ Тренинг_1 ассистент 7

Позитивные фразы да

Количество вопр... 34

Доля речи тренера 68

Длина реплик

Позитив коммент... позитивные фразы усиливающие участие и мотивацию группы: 'вы же будущие руководители', 'если вы с такими мыслями что вперёд с хорошими

намерениями то путь открыт', 'поэтому мы проговариваем что это не может быть нельзя говорить это бизнес партнёра это наши все наши мы отвечаем за

итоговую продукцию'

Драйвер Обратной Связи Письменные

Эмоции

Удовлетворение от решения проблемы

Проблемы

Ошибка доставки SMS с подарочным сертификатом

Решения

Повторная отправка сертификата через личный кабинет обеспечивает решение проблемы доставки

Уникальные характеристики

Наличие личного кабинета для управления сертификатами, система подтверждения повторной отправки для обеспечения безопасности

Удобство, Качество, Экономия

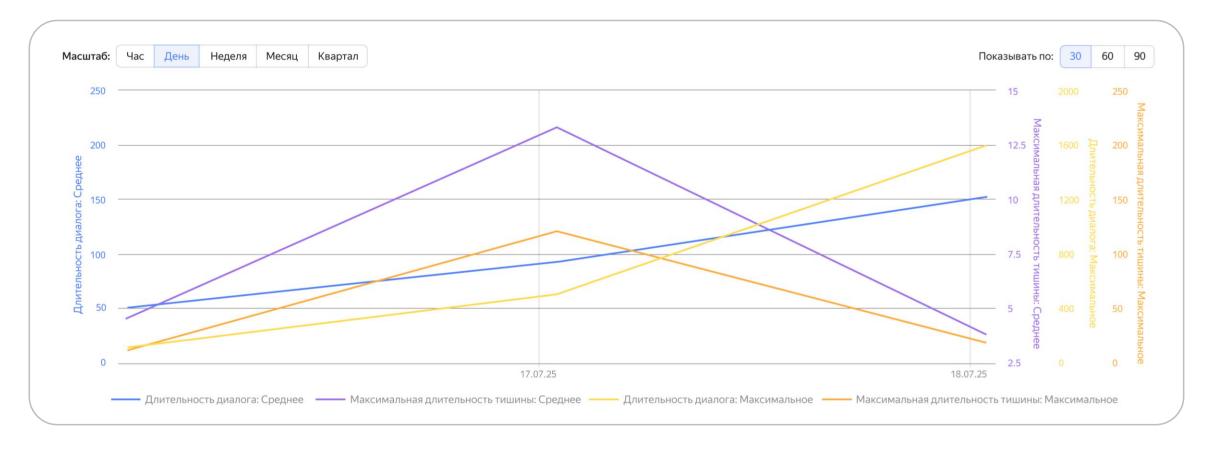
Возможность повторной отправки сертификата через личный кабинет, дополнительный уровень безопасности при использовании личного кабинета

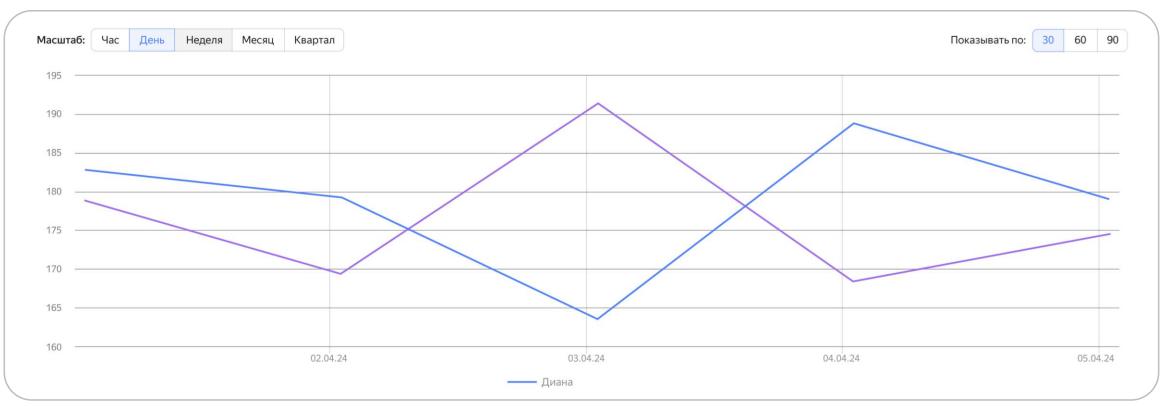
- Драйвер Обратной Связи Письменные
 - Эмоции
 - **T** Проблемы
 - **Т** Решения
 - Уникальные характеристики
 - 🔳 Удобство, Качество, Экономия
 - ▼ Оценка CSAT

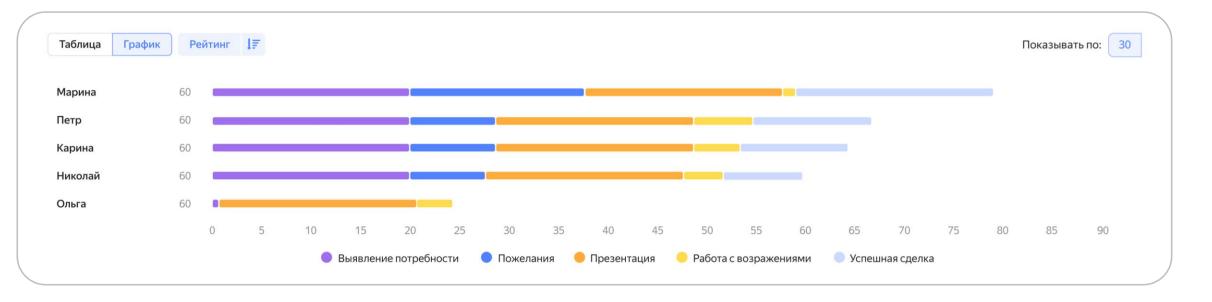
Heмного магии ot DataLens

Интеграция c DataLens

Встроенные отчёты

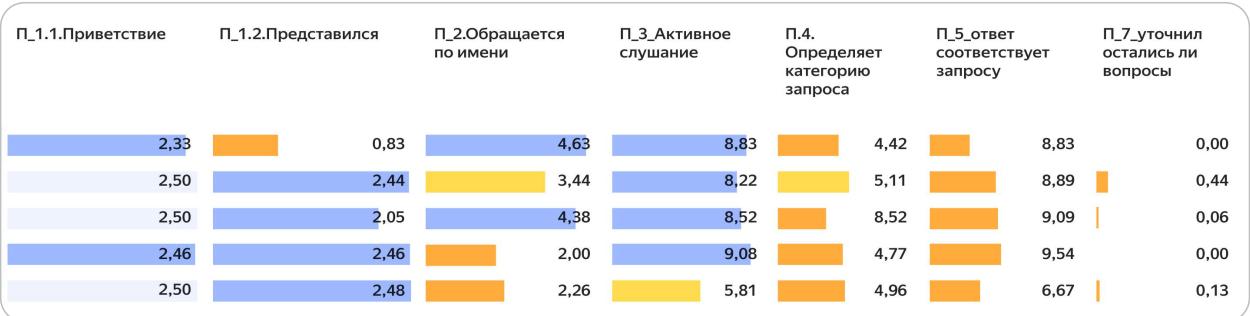


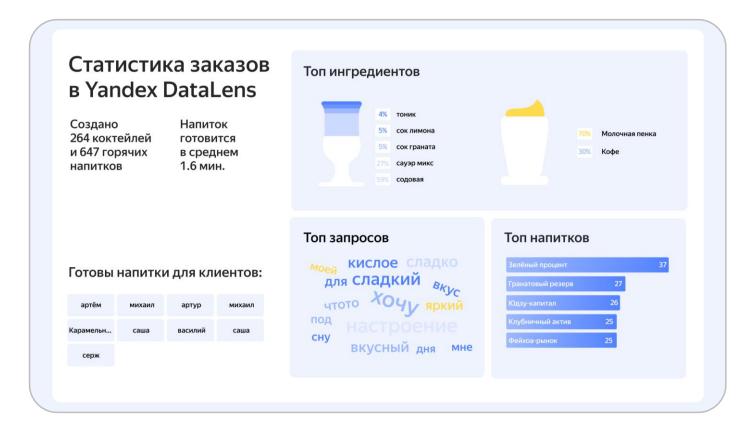


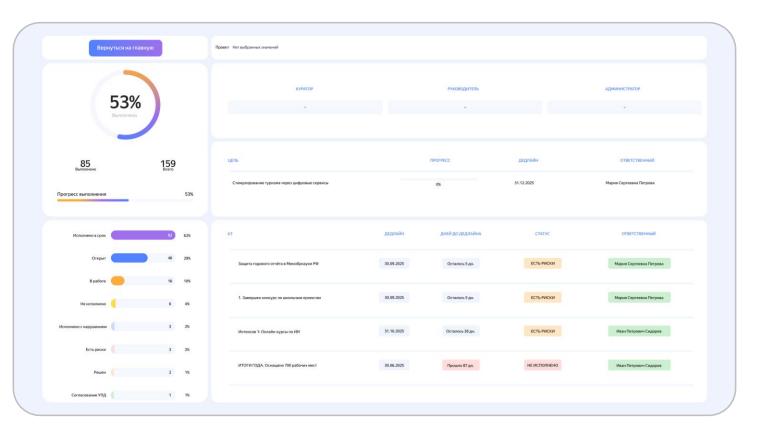


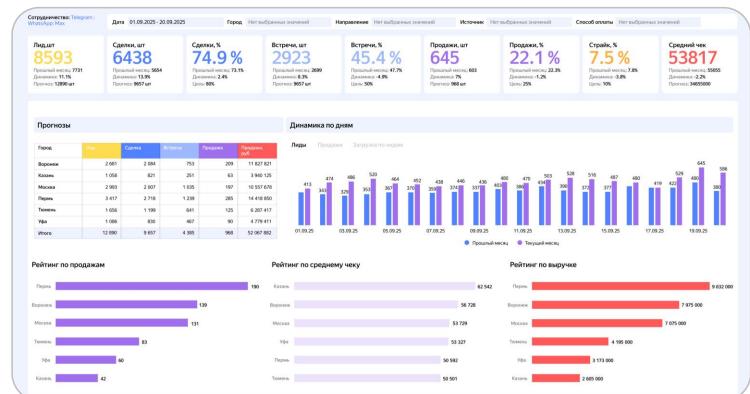
Интеграция с DataLens



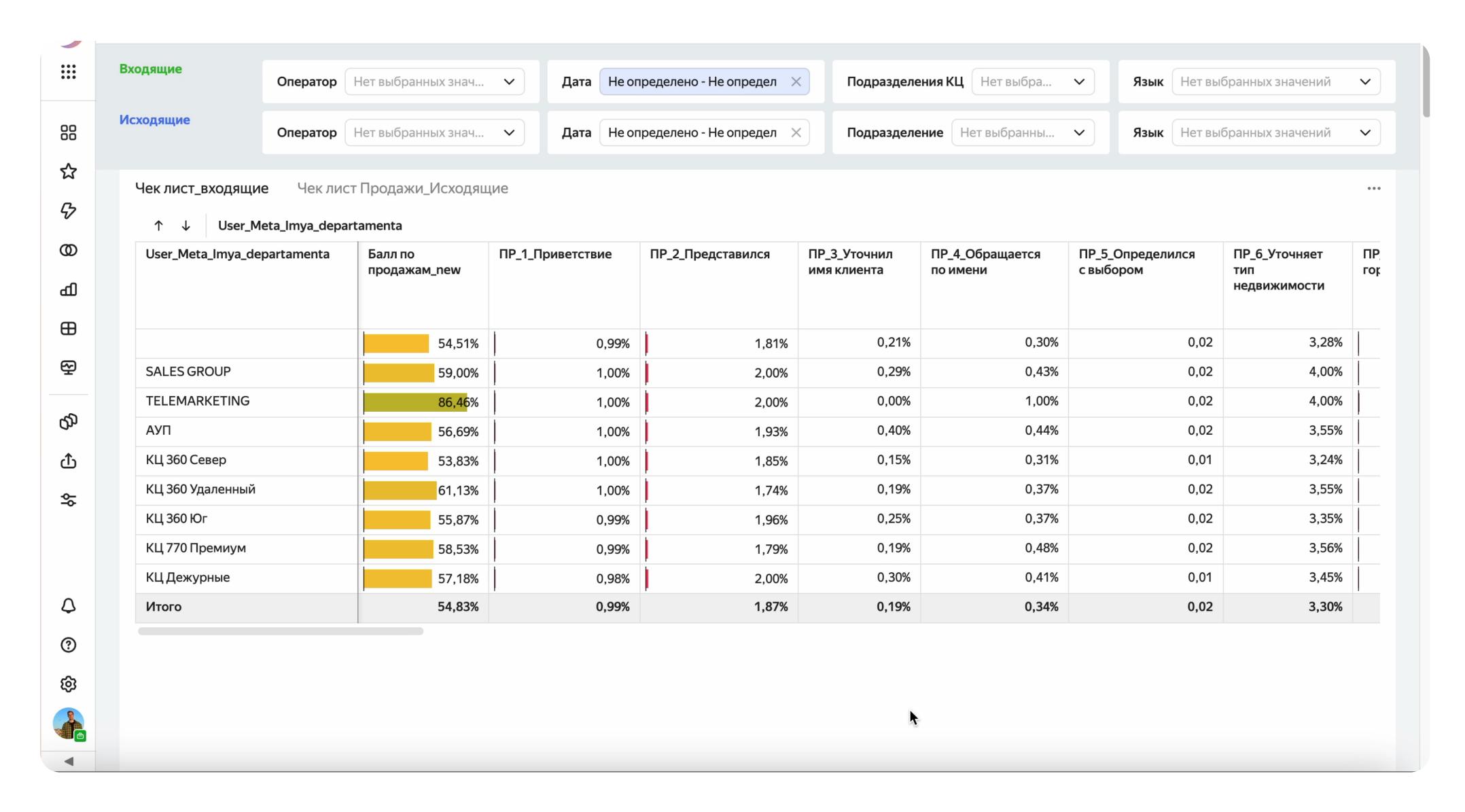




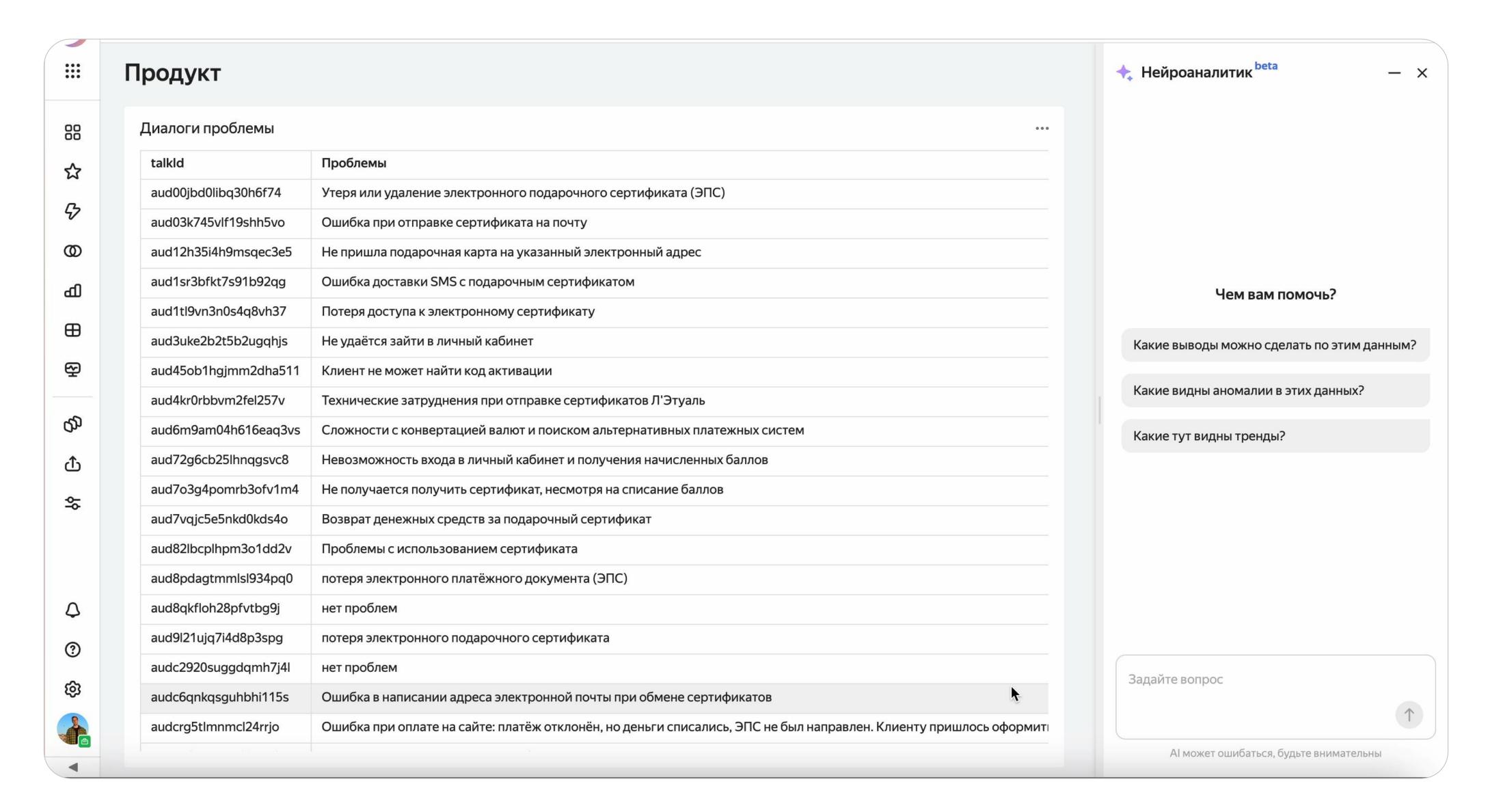




Пример работы в DataLens



Пример работы в DataLens



Специальное предложение на пилотирование SpeechSense

скидка

- Выделенный консультант на проведение проекта
- Скидка действует в течение двух месяцев
- Срок активации —
 до 31 декабря 2025 года

Срок действия офера — до 28 февраля 2026 года включительно



clck.ru/3DpCgr

Буду рад продолжить общение!



Игорь Верещака
Менеджер проектов
SpeechSense, Yandex Cloud
vereschakaiv@yandex-team.ru